



Faciliti la gestione delle attività di gruppo con BlockBuster

Insieme a GameChanger, BlockBuster semplifica la gestione delle attività di gruppo, stabilendo la tariffa giusta al momento giusto attraverso una strategia di pricing coerente applicabile a tutti i segmenti, per aumentare la redditività incrementale e gli utili complessivi.



Ottimizzi la sua pricing strategy

Potrà soddisfare la domanda tenendo conto della capacità, con le nostre raccomandazioni tariffarie basate sull'intelligenza artificiale, così da offrire la tariffa giusta al momento giusto.



Previsioni automatizzate nel segmento delle prenotazioni di gruppo

Potrà ritoccare le previsioni relative a domanda, tasso di occupazione e capacità di resa in base alle informazioni fornite dagli utenti e alla conoscenza della situazione.



Trovi il giusto equilibrio tra le prenotazioni di gruppo e quelle transitorie

Potrà accedere ai dati sui profitti incrementali e a date di soggiorno alternative, per prendere decisioni di spostamento delle prenotazioni transitorie basate sulla redditività, nel valutare le richieste dei gruppi.



Accesso a informazioni in tempo reale

Potrà visualizzare l'attività di gruppo nelle singole fasi confrontandola con le prenotazioni transitorie e le metriche previste, comprese le previsioni di Duetto e degli utenti.



Prezzo per l'ottimizzazione dei ricavi totali

Con la nostra logica di dynamic pricing, potrà considerare il potenziale profitto derivante dall'ancillary revenue e dalle attività di gioco del gruppo.



Rivoluzioni le attività di gruppo

Trovi il giusto equilibrio tra le prenotazioni di gruppo e quelle transitorie per incrementare la redditività

- ◆ **Calcoli il valore delle prenotazioni transitorie e di gruppo**

Nello stilare un preventivo per un gruppo in arrivo, potrà prendere decisioni strategiche ed effettuare un'accurata displacement analysis per calcolare l'impatto economico della rinuncia a future prenotazioni transitorie ad alto rendimento.

- ◆ **Maggiore collaborazione tra team**

La nostra piattaforma integrata di revenue management semplifica le operazioni tra i vari team, che possono fare affidamento su un'unica fonte di verità, con dati trasparenti, consentendo un pricing senza soluzione di continuità per le attività di gruppo.



Una soluzione completa per ottimizzare il revenue management

Insieme a ScoreBoard per la reportistica e a GameChanger per il pricing, BlockBuster consente di implementare moderne strategie di pricing e una distribuzione agile per massimizzare i ricavi e i profitti.

- Il nostro sistema basato sul cloud consente di accedere a tutti i suoi dati in tempo reale.
- La nostra soluzione si basa su Open Pricing, la metodologia di pricing più redditizia del settore, che permette un'ottimizzazione flessibile delle tariffe in base al tipo di camera e alla data del soggiorno.



Duetto
BlockBuster



BlockBuster: creato dagli albergatori per gli albergatori



“Il nostro più grande successo è stato far passare tutto il nostro team di vendita a BlockBuster, così da poter rispondere più rapidamente alle richieste di preventivo. Abbiamo stabilito dei parametri per il team vendite, comprese le situazioni in cui il team deve comunque richiedere l'approvazione delle tariffe ai superiori. Ad esempio, se un gruppo vuole prenotare tutte le camere dell'hotel, se il rapporto spazio/camera non è standard o se il gruppo vuole soggiornare nei periodi di picco”.

Colette Barss, Director de Área de Gestión de Ingresos,
River Terrace Inn, Noble House Hotels & Resorts

Duetto >
BlockBuster

