



Group business più intelligente con **BlockBuster**

Trovi il mix perfetto con BlockBuster, il software di group optimization di Duetto che aiuta gli albergatori a scoprire la fusione più redditizia di attività di gruppo e transitorie alla tariffa giusta, al momento giusto.

 **+6.5%**

Aumenta seriamente il suo indice RevPAR

I clienti di Duetto che utilizzano completamente il software sperimentano un aumento significativo del RevPAR. L'aumento medio è del +6,5%.



Processi controllati e semplificati

I team Revenue forniscono strategie di prezzo che consentono ai team di vendita di fare preventivi in modo rapido, senza dover andare avanti e indietro.



BlockBuster utilizza l'Open Pricing

La metodologia di pricing più vantaggiosa del settore consente un'ottimizzazione flessibile delle tariffe in base al tipo di camera e alla data del soggiorno.



Raccomandazioni tariffarie di gruppo basate sul profitto

Raccomandazioni tariffarie basate sul costo di acquisizione, sullo spostamento dei clienti transitori, sui margini di profitto accessori e sulle previsioni affidabili della domanda di gruppo.



Eliminare la complessità, risparmiare tempo

Esegua un'analisi rapida e in tempo reale degli spostamenti utilizzando le metriche di redditività per una valutazione accurata e olistica dei costi di opportunità.



Ottimizzare il business dei gruppi e degli eventi in tempo reale

Bilanciare i gruppi e le prenotazioni transitorie per aumentare la profittabilità

- **Valutare i transitori e i gruppi**

Prendere decisioni strategiche. Capire il valore di dislocazione del rifiuto di un'attività transitoria futura ad alto rendimento quando si fa un preventivo per un evento imminente che include camere e conferenze.

- **Migliorare la collaborazione tra i team**

La nostra piattaforma integrata di revenue management consente ai team del suo hotel di lavorare da un'unica fonte di verità, con dati trasparenti, consentendo una tariffazione senza soluzione di continuità sul business dei gruppi.



Potenziate i team di vendita e di revenue con il software BlockBuster

Il potenziale di collaborazione e i flussi di lavoro innovativi e rivoluzionari di BlockBuster rafforzano il suo team, con processi di approvazione rapidi e tracciamento delle comunicazioni, assicurando che lei sia sempre il primo a presentare una proposta, ogni volta.

Uno stack tecnologico innovativo che lavora insieme per un migliore revenue management

Insieme a ScoreBoard per la raccolta dei dati e a GameChanger per i prezzi, BlockBuster fa parte di una suite pluripremiata di prodotti SaaS che danno agli albergatori il potere di implementare strategie di prezzo moderne e una distribuzione agile che, a loro volta, massimizzano i revenue e i profitti.

- ◆ Grazie alla nostra architettura cloud multi-tenant AWS, i team Sales e Revenue accedono automaticamente alla versione più recente, sempre.
- ◆ Funziona con Open Pricing. La metodologia di pricing più vantaggiosa del settore consente un'ottimizzazione flessibile delle tariffe in base al tipo di camera e alla data del soggiorno.



BlockBuster, creato dagli albergatori, per gli albergatori.



“Volevamo avere un ottimo modulo per valutare i nostri gruppi, visto che i viaggi d'affari continuano a tornare. È una parte molto importante per noi. Sono entusiasta di Blockbuster. È un'ottima funzione per il nostro team di gruppo”

Rebecca Elder, Direttrice regionale del Revenue Management, Edgewater Hotel, Noble House Hotels & Resorts

