



# Gestion des revenus *basée sur les données* et automatisation des réservations pour les espaces de réunion et événementiels

Optimisez les revenus de l'ensemble de votre établissement, des chambres aux espaces événementiels en passant par les dépenses annexes. Favorisez l'efficacité et la communication entre les responsables de la restauration, des ventes et des revenus, en veillant à ce que toutes les équipes se concentrent sur un seul objectif : la rentabilité.

## Présentation d'OpenSpace

OpenSpace est conçu pour augmenter la rentabilité des espaces événementiels et rationaliser l'efficacité des réservations. En utilisant des données historiques combinées à des modèles de demande actuels, l'algorithme et les stratégies de tarification d'OpenSpace calculent des tarifs journaliers optimisés pour l'espace événementiel. En utilisant le moteur de réservation d'OpenSpace, vous pouvez rapidement calculer les prix en temps réel, tout en incluant les opportunités courantes de vente incitative.

OpenSpace met en relation les membres de l'équipe, maximise les opportunités de vente d'événements et vous aide à garder une longueur d'avance sur la concurrence. Il permet également de gagner en efficacité, en réduisant la charge de travail grâce à l'automatisation.



### Augmentez la rentabilité totale de l'établissement

- ▶ **Maximisez la rentabilité de l'activité de groupe** en analysant la demande totale, y compris les tarifs des chambres, les forfaits, la restauration, les dépenses annexes et les événements, afin de proposer des tarifs dynamiques basés sur des données pour vos espaces événementiels.
- ▶ **Effectuez une analyse des déplacements** pour donner la priorité aux groupes les plus intéressants et ajustez les tarifs en fonction de la demande du marché.
- ▶ **Utilisez des paramètres personnalisés**, y compris les tarifs négociés par les entreprises, pour définir vos stratégies de tarification tout en contrôlant la capacité.



### Améliorez les taux de conversion des réservations

- ▶ Générez des devis rapidement et efficacement grâce au **générateur de devis intuitif**, ce qui permet d'améliorer les taux de conversion des réservations.
- ▶ Simplifiez les réservations grâce à **un moteur de réservation dédié aux espaces de réunion et aux espaces événementiels** qui recueille rapidement les informations des clients, avec la possibilité de mettre à jour les événements automatiquement via une interface avec votre PMS.
- ▶ Fixez des prix compétitifs grâce à **une structure tarifaire flexible** qui assure la transparence et permet aux clients de trouver des disponibilités en fonction de leur budget.



## Une tarification compétitive

- ▶ **Contrôlez les prix à l'aide** d'une tarification basée sur un algorithme, en fonction de la demande et de la disponibilité.
- ▶ **Utilisez des données en temps réel** et des processus de calcul détaillés, ce qui réduit la nécessité de vérifier les remises auprès des responsables des revenus.
- ▶ Donnez aux clients la possibilité de **réserver instantanément en vérifiant** la disponibilité et les prix sans contacter le bureau des ventes, ce qui vous avantage par rapport à la concurrence.



## Optimisation totale de l'espace événementiel

- ▶ OpenSpace est le seul outil offrant des capacités de prise de décision en même temps que **des recommandations sur les prix des espaces événementiels**.
- ▶ **Catalysez une meilleure harmonisation** entre les fonctions de restauration, de vente et de gestion des revenus.
- ▶ **Intégration directe des données** avec votre PMS pour une tarification en temps réel.



*Des outils de tarification dynamique et de réservation en ligne adaptés à vos salles de réunion et à vos espaces événementiels.*



*“Traitement rapide des offres, simplification des processus de demande de renseignements et de création de fonctions, avec une assistance utile pour les demandes de renseignements. Nous avons constaté une augmentation des ventes grâce à une gestion ciblée de la rentabilité.”*

Directeur des ventes événementielles, Allemagne  
HotelTechReport