

Gérer facilement les groupes avec BlockBuster

Avec GameChanger, BlockBuster facilite la gestion des groupes en déterminant le bon tarif au bon moment et en s'appuyant sur une stratégie de tarification cohérente pour tous les segments afin d'augmenter l'incrémentalité et le bénéfice total.



Optimisez votre stratégie de tarification

Réagissez à la demande et à la capacité disponible grâce à nos recommandations tarifaires basées sur l'IA afin de proposer le bon tarif au bon moment.



Automatisez les projections de chambres non utilisées

Ajustez les prévisions de demande, les prévisions d'occupation et les possibilités de rentabilité en fonction des données des utilisateurs et de la connaissance de la situation.



Équilibrez les réservations de groupes et de passage

Accédez aux données de profit incrémental et aux options de dates de séjour pour prendre des décisions de déplacements transitoires basées sur la rentabilité lors de l'évaluation des demandes de groupe.



Accédez aux informations en temps réel

Visualisez l'activité de groupe par étape par rapport à l'activité de passage et aux mesures escomptées, y compris les prévisions de Duetto et des utilisateurs.



Fixez les prix pour optimiser les recettes totales

Prenez en compte les bénéfices potentiels des revenus annexes et des recettes de jeu des groupes grâce à notre logique de tarification dynamique.







Une solution complète qui associe différentes fonctionnalités pour une meilleure gestion des revenus

Avec ScoreBoard pour le reporting et GameChanger pour la tarification, BlockBuster vous donne la possibilité de déployer des stratégies de tarification modernes et une distribution agile afin de maximiser les revenus et les bénéfices.

- Notre système basé sur le cloud signifie que vous avez accès à toutes vos données, en temps réel.
- Notre solution s'appuie sur l'Open Pricing, la méthodologie de tarification la plus rentable du secteur, qui permet d'optimiser les tarifs en toute flexibilité fonction du type de chambre et de la date de séjour.







BlockBuster – créé par les hôteliers, pour les hôteliers



« Notre plus grande réussite est d'avoir fait en sorte que toute notre équipe de vente utilise BlockBuster afin de pouvoir répondre plus rapidement aux appels d'offres. Nous avons mis en place des paramètres pour l'équipe de vente qui incluent des scénarios dans lesquels l'équipe doit encore venir nous voir pour obtenir l'approbation des tarifs. Par exemple, si un groupe souhaite réserver l'ensemble de l'hôtel, si le rapport espace/ chambre n'est pas standard ou si le groupe souhaite venir à des dates de forte compression. »

Colette Barss, directrice régionale de la gestion des revenus, River Terrace Inn, Noble House Hotels & Resorts



Duetto> BlockBuster

