



Smarteres Gruppengeschäft mit BlockBuster

Finden Sie die perfekte Mischung mit BlockBuster, der Optimierungssoftware für Gruppen von Duetto, welche Hoteliers hilft, die profitabelste Mischung aus Gruppen- und kurzfristigem Geschäft zur richtigen Zeit und zum richtigen Preis zu finden.

↑+6.5%

Steigern Sie Ihren RevPar Index erheblich

Kunden, die Duetto ganzheitlich einsetzen, erleben einen deutlichen Anstieg des RevPAR. Die durchschnittliche Steigerung beträgt +6,5%.



Kontrollierte und optimierte Prozesse

Die Revenue-Teams stellen Preisstrategien zur Verfügung, die es den Vertriebsteams ermöglichen, schnell Angebote zu erstellen, ohne hin- und herzuspringen.



BlockBuster verwendet Open Pricing

Die profitabelste Preismethode der Branche ermöglicht eine flexible Preisoptimierung nach Zimmertyp und Aufenthaltsdatum.



Gewinnorientierte Empfehlungen für Gruppenpreise

Preisempfehlungen auf der Grundlage von Akquisitionskosten, kurzfristigen Verschiebungen, zusätzlichen Gewinnmargen und zuverlässigen Forecasts in der Gruppennachfrage.



Eliminieren Sie Komplexität, sparen Sie Zeit

Führen Sie schnelle Veränderungsanalysen in Echtzeit anhand von Rentabilitätskennzahlen für eine genaue und ganzheitliche Bewertung der Opportunitätskosten durch.



Optimieren Sie das Gruppen- und Event-Geschäft in Echtzeit

Gleichgewicht zwischen Gruppen- und kurzfristigen Buchungen zur Steigerung der Rentabilität

◆ Bewerten Sie kurzfristige Gäste und Gruppen

Treffen Sie strategische Entscheidungen. Verstehen Sie den Verlagerungswert, wenn Sie ein ertragsstarkes zukünftiges kurzfristiges Geschäft ablehnen, während Sie ein Angebot für eine bevorstehende Veranstaltung erstellen, welches Zimmer und Konferenzen beinhaltet.

◆ Verbessern Sie die teamübergreifende Zusammenarbeit

Unsere integrierte Revenue Management-Plattform ermöglicht es Ihren Hotelteams, von einer "einzigen Quelle der Wahrheit" (single source of truth) aus zu arbeiten, mit transparenten Daten, die eine nahtlose Preisgestaltung im Gruppengeschäft ermöglichen.



Stärken Sie Ihre Verkaufs- und Revenue-Teams mit der BlockBuster Software

Die innovativen und bahnbrechenden Möglichkeiten der Zusammenarbeit und der Arbeitsabläufe von BlockBuster stärken Ihr Team durch schnelle Genehmigungsprozesse und die Nachverfolgung der Kommunikation und stellen sicher, dass Sie immer der Erste sind, der ein Angebot unterbreitet - jedes Mal.

Ein innovatives Tech Stack, welches für ein besseres Revenue Management zusammenarbeitet

Zusammen mit ScoreBoard für das Reporting und GameChanger für die Preisgestaltung ist BlockBuster Teil einer preisgekrönten Suite von SaaS-Produkten, welche Hoteliers in die Lage versetzen, moderne Preisstrategien und einen agilen Vertrieb zu entwickeln, die wiederum Umsatz und Gewinn maximieren.

- ◆ Unsere multi-mandantenfähige AWS-Cloud-Architektur bedeutet, dass Sales- und Revenue-Teams immer automatisch auf die neueste Version zugreifen.
- ◆ Basiert auf Open Pricing. Die profitabelste Preismethode der Branche ermöglicht eine flexible Preisoptimierung nach Zimmertyp und Aufenthaltsdatum.



BlockBuster, *von Hoteliers für Hoteliers entwickelt.*



“Wir wollten ein großartiges Modul haben, um unser Gruppengeschäft zu bewerten, da der Geschäftsreiseverkehr wieder zunimmt. Das ist ein sehr wichtiger Bestandteil für uns. Ich bin begeistert von Blockbuster. Es ist eine großartige Funktion für unser Team im Gruppengeschäft.”

Rebecca Elder, Regional Director of Revenue Management, Edgewater Hotel, Noble House Hotels & Resorts.

